

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Узунов Федор Владимирович

Должность: Ректор

Дата подписания: 26.10.2020 15:06:12

Уникальный программный ключ:

fd935d10451b860e912264c0378f8448452bfd603f94388008e29877a6bcbf5

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
«ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ»
УНИВЕРСИТЕТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ»
Факультет экономики и управления
Кафедра «Экономика и туризм»**

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебно-методической работе

С.С. Скараник

«06» сентября 2020 г.



**Рабочая программа дисциплины
Внешнеэкономическая деятельность предприятия**

**Направление подготовки
38.03.01 Экономика**

**Профиль
Экономика предприятий и организаций**

**Квалификация выпускника
Бакалавр**

**Для всех
форм обучения**

Симферополь 2020

Содержание

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы	4
2. Место дисциплины в структуре ОПОП бакалавриата	5
3. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам занятий) и на самостоятельную работу обучающихся	5
4. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий	6
5. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине	11
6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине	11
7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины	19
8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет" (далее - сеть "Интернет"), необходимых для освоения дисциплины	20
9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)	20
10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)	21
11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине	21

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

В результате освоения ОПОП бакалавра обучающийся должен овладеть следующими результатами обучения по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятия»

Коды компетенции	Результаты освоения ОПОП	Перечень планируемых результатов по дис-
ОПК-1	способностью решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности;	<p><u>Знать:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - методы решения стандартных задач профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры; - информационно-коммуникационные технологии с учетом основных требований информационной безопасности; - методы сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей
ПК-1	способностью собирать и анализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов;	<ul style="list-style-type: none"> - типовые методики расчета экономических и социально-экономических показателей - действующую нормативно-правовую базу <p><u>Уметь:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности;
ПК-2	способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитывать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов;	<ul style="list-style-type: none"> - собирать и анализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей - рассчитывать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов
ПК-3	способностью выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами;	<ul style="list-style-type: none"> - выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами <p><u>Владеть:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - методами решения стандартных задач профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры;

		<ul style="list-style-type: none"> - информационно-коммуникационными технологиями с учетом основных требований информационной безопасности; - методами сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей - типовыми методиками расчета экономических и социально-экономических показателей.
--	--	---

2. Место дисциплины в структуре ОПОП бакалавриата

Дисциплина Б.1.В.16. «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» является обязательной дисциплиной вариативной части учебного плана.

Дисциплина опирается на изучении «Экономики предприятия» и является основой для «Бизнес-планирования».

3. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины составляет **3** зачетных единицы, (3Е) **108** академических часов.

3.1. Объём дисциплины по видам учебных занятий (в часах)

Для очной формы обучения

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 3 зачётных единицы 108 часов

Объём дисциплины	Всего часов
Общая трудоемкость дисциплины	108
Контактная работа	58
Аудиторная работа (всего):	54
Лекции	26
Семинары, практические занятия	28
Самостоятельная работа обучающихся (всего)	50
Зачет	4

Для заочной формы обучения

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 3 зачётных единицы 108 часов

Объём дисциплины	Всего часов
Общая трудоёмкость дисциплины	108
Контактная работа	16
Аудиторная работа (всего):	12
Лекции	4
Семинары, практические занятия	8
Самостоятельная работа обучаю-	92
Зачет	4

4. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

4.1. Разделы дисциплины (модуля) и трудоёмкость по видам учебных занятий (в академических часах)

№ п/п	Наименование темы	Всего		Количество часов						
		ОФО	ЗФО	Контактная работа (аудиторная работа)				Внеаудит. ра- бота		
				Лекции		Практические		Самост. рабо- та		
				ОФО	ЗФО	ОФО	ЗФО	ОФО	ЗФО	
1	2	3	4	5	6	7	8	10	11	
1	Сущность, формы и факторы развития внешнеэкономической деятельности	12	12	2		2	2		8	10
2	Система регулирования и управления ВЭД.	12	12	4	2	4			4	10
3	Организация внешнеэкономических операций.	14	14	4		4	2		6	12
4	Транспортное обеспечение и страхование ВЭД.	14	14	4		4			6	14
5	Международная торговля объектами интеллектуальной собственности.	12	12	2	2	2			8	10
6	Торгово-посреднические операции на внешнем рынке.	14	14	4		4	2		6	12
7	Международные встречные операции.	14	14	4		4	2		6	12
8	Зоны свободного предпринимательства и их роль в международной торговле.	12	12	2		4			6	12
	Всего по дисциплине	104	104	26	4	28	8		50	92
	Зачет	4	4							
	Итого	108	108	26	4	28	8		50	92

4.2. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам)

Тема 1. Сущность, формы и факторы развития внешнеэкономической деятельности

Основные формы внешнеэкономических связей: торговые отношения. Проблемы торговли российского партнера с зарубежным. Проблемы торговли зарубежного партнера с Россией.

Основные формы внешнеэкономических связей: совместное предпринимательство; оказание услуг; сотрудничество; валютно-финансовые и кредитные отношения.

Факторы развития ВЭД: неравномерность экономического развития разных стран мира; различия в людских, сырьевых и финансовых ресурсах; характер политических отношений; уровень научно-технического развития; особенности географического положения, природных и климатических условий.

Тема 2. Система регулирования и управления ВЭД.

Органы государственного регулирования ВЭД в РФ.

Тарифные методы регулирования ВЭД.

Нетарифные методы регулирования ВЭД: меры ценового контроля; финансовые меры; методы количественного контроля; автоматическое лицензирование; монополистические меры; технические барьеры.

Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне субъектов РФ. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия. Формы организации внешнеэкономической деятельности на уровне предприятия. Исследование рынка во внешнеэкономической деятельности. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.

Лицензирование и квотирование внешнеэкономических операций.

Тема 3. Организация внешнеэкономических операций.

Классификация внешнеэкономических операций и этапы их проведения.

Подготовительный этап. Выбор рынка и его изучение. Выбор контрагента.

Организационный этап. Установление контакта с избранным партнером. Контракт во внешнеэкономической деятельности. Классификация условий внешнеэкономического контракта. Типовые контракты. Международный контракт купли-продажи.

Тема 4. Транспортное обеспечение и страхование ВЭД.

Классификация транспортных операций. Выбор вида транспорта.

Международный водный транспорт. Международные морские перевозки. Международные речные перевозки.

Международные воздушные перевозки. Регулярные и нерегулярные перевозки. Международные железнодорожные перевозки. Международные автомобильные перевозки. Трубопроводный транспорт.

Сущность страхования и его виды. Страхование внешнеторговых грузов. Страхование экспортных кредитов. Страхование инвестиций.

Страхование ответственности. Страхование автодорожных перевозок.

Тема 5. Международная торговля объектами интеллектуальной собственности.

Понятие и виды интеллектуальной собственности. Охрана объектов промышленной собственности. Классификация форм передачи объектов промышленной собственности. Инжиниринговые услуги. Подрядные операции.

Тема 6. Торгово-посреднические операции на внешнем рынке.

Методы сбыта товаров на внешнем рынке. Классификация торгово-посреднических операций.

Операции по перепродаже. Комиссионные операции. Агентские операции. Брокерские операции.

Роль бирж в международной торговле. Международные товарные и фондовые биржи. Международные валютные биржи.

Международные аукционы. Международные торги.

Понятие объекта лизинга. Этапы проведения лизинговых операций. Формы и типы лизинга. Преимущества и недостатки лизинга. Формы и типы лизинговых платежей.

Тема 7. Международные встречные операции.

Понятие международных встречных операций. Виды международных встречных операций.

Товарообменные и компенсационные соглашения на безвалютной основе. Компенсационные соглашения на коммерческой основе. Соглашения о производственном сотрудничестве.

Тема 8. Зоны свободного предпринимательства и их роль в международной торговле.

Понятие и виды СЭЗ. Принципы функционирования и цели создания СЭЗ. Льготы и преференции. Иностранные инвестиции.

Создание и функционирование СЭЗ в РФ. Регулирование деятельности СЭЗ. СЭЗ и ТПП в Крыму: состояние и перспективы.

4.3. Темы практических занятий

Тема 1. Сущность, формы и факторы развития внешнеэкономической деятельности.

Вопросы для обсуждения:

1. Основные формы внешнеэкономических связей
2. Проблемы торговли зарубежного партнера с Россией.
3. Факторы развития ВЭД.

Тема 2. Система регулирования ВЭД.

Вопросы для обсуждения:

1. Органы государственного регулирования ВЭД в РФ.
2. Тарифные методы регулирования ВЭД.
3. Нетарифные методы регулирования ВЭД.

4. Лицензирование и квотирование внешнеэкономических операций.

Тема 3. Система управления ВЭД.

Вопросы для обсуждения:

1. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне субъектов РФ.
2. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия.
3. Исследование рынка во внешнеэкономической деятельности.
4. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.

Тема 4. Организация внешнеэкономических операций.

Вопросы для обсуждения:

1. Классификация внешнеэкономических операций и этапы их проведения.
2. Подготовительный этап.
3. Организационный этап.

Тема 5. Внешнеторговый контракт.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие контракта во внешнеэкономической деятельности.
2. Классификация условий внешнеэкономического контракта.
3. Типовые контракты.

Тема 6. Транспортное обеспечение ВЭД.

Вопросы для обсуждения:

1. Классификация транспортных операций.
2. Выбор вида транспорта.
3. Характеристика отдельных видов транспорта.

Тема 7. Страхование ВЭД.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность страхования и его виды.
2. Страхование внешнеторговых грузов.
3. Страхование экспортных кредитов. Страхование инвестиций.
4. Страхование ответственности. Страхование автодорожных перевозок.

Тема 8. Международная торговля объектами интеллектуальной собственности.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие и виды интеллектуальной собственности.
2. Классификация форм передачи объектов промышленной собственности.
3. Инжиниринговые услуги. Подрядные операции.

Тема 9. Торгово-посреднические операции на внешнем рынке.

Вопросы для обсуждения:

1. Методы сбыта товаров на внешнем рынке.
2. Классификация торгово-посреднических операций.
3. Роль бирж в международной торговле.
4. Международные аукционы. Международные торги.

Тема 10. Лизинговые операции на внешнем рынке.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие объекта лизинга.
2. Этапы проведения лизинговых операций.
3. Формы и типы лизинга.

Тема 11. Международные встречные операции.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие международных встречных операций.
2. Виды международных встречных операций.

Тема 12. Международные товарообменные и компенсационные соглашения.

Вопросы для обсуждения:

1. Товарообменные и компенсационные соглашения на безвалютной основе.
2. Компенсационные соглашения на коммерческой основе.
3. Соглашения о производственном сотрудничестве.

Тема 13. Зоны свободного предпринимательства и их роль в международной торговле

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие и виды СЭЗ.
2. Принципы функционирования и цели создания СЭЗ.
3. Иностраннные инвестиции.

Тема 14. Зоны свободного предпринимательства в РФ

Вопросы для обсуждения:

1. Создание и функционирование СЭЗ в РФ.
2. Регулирование деятельности СЭЗ.
3. СЭЗ и ТПП в Крыму: состояние и перспективы.

5. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Тема (разделы)	Содержание заданий, выносимых на СРС	Кол-во часов ОФО	Кол-во часов ЗФО	Учебно-методическое обеспечение
	Сущность, формы и факторы развития внешнеэкономической деятельности	8	10	Учебно-методическое пособие
2	Система регулирования и управления ВЭД.	4	10	Учебно-методическое пособие
3	Организация внешнеэкономических операций.	6	12	Учебно-методическое пособие
4	Транспортное обеспечение и страхование ВЭД.	6	14	Учебно-методическое пособие
5	Международная торговля объектами интеллектуальной собственности.	8	10	Учебно-методическое пособие
6	Торгово-посреднические операции на внешнем рынке.	6	12	Учебно-методическое пособие
7	Международные встречные операции.	6	12	Учебно-методическое пособие
8	Зоны свободного предпринимательства и их роль в международной торговле.	6	12	Учебно-методическое пособие

6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

6.1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине

Компетенция ОПК-1

способностью решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности;

Этапы формирования компетенции

Знает	Умеет	Владеет
<p>методы решения стандартных задач профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры</p> <p>6.2.1 (5-14,17,27-29)</p>	<p>6.2.2 (1-6,13-20)</p>	<p>способностью решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности</p> <p>6.2.3 (1-7)</p>

Показатели и критерии оценивания компетенции на различных этапах ее формирования, шкала оценивания
Знает, если выполнил 6.2.1 (5-14,17,27-29) Умеет, если выполнил 6.2.2 (1-6,13-20) Владеет, если выполнил 6.2.3 (1-7)

Компетенция ПК-1

способностью собирать и анализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов;		
Этапы формирования компетенции		
Знает	Умеет	Владеет
- методы сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей 6.2.1 (1-10,30)	- собирать и анализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей - рассчитывать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов 6.2.2 (7-15)	- методами сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей 6.2.3 (2-5,11-14)
Показатели и критерии оценивания компетенции на различных этапах ее формирования, шкала оценивания		
Знает, если выполнил 6.2.1 (1-10,30) Умеет, если выполнил 6.2.2 (7-15) Владеет, если выполнил 6.2.3 (2-5,11-14)		

Компетенция ПК-2

способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитывать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов;		
Этапы формирования компетенции		
Знает	Умеет	Владеет
- типовые методики расчета экономических и социально-экономических показателей - действующую нормативно-правовую базу 6.2.1 (1-3,17-19,25)	- рассчитывать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов 6.2.2 (7,8,11,12)	- типовыми методиками расчета экономических и социально-экономических показателей 6.2.3 (2-5,8-20)
Показатели и критерии оценивания компетенции на различных этапах ее формирования, шкала оценивания		
Знает, если выполнил 6.2.1 (1-3,17-19,25) Умеет, если выполнил 6.2.2 (7,8,11,12) Владеет, если выполнил 6.2.3 (2-5,8-20)		

Компетенция ПК-3

способностью выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами;		
Этапы формирования компетенции		
Знает	Умеет	Владеет
типовые методики расчета экономических и социально-экономических показателей 6.2.1 (2,3,11-16,19-25)	выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами 6.2.2 (7-13)	типовыми методиками расчета экономических и социально-экономических показателей 6.2.3 (2-5,7-10)
Показатели и критерии оценивания компетенции на различных этапах ее формирования, шкала оценивания		
Знает, если выполнил 6.2.1 (2,3,11-16,19-25) Умеет, если выполнил 6.2.2 (7-13) Владеет, если выполнил 6.2.3 (2-5,7-10)		

6.2. Типовые контрольные задания или иные материалы

6.2.1. Вопросы к зачету

1. Понятие международных расчетов и валютных операций
2. Способы платежа и формы расчетов
3. Валютные риски и валютные оговорки
4. Предмет, цели и задачи курса
5. Факторы ВЭД и этапы ее формирования.
6. Формы и субъекты ВЭД
7. Внешнеторговая политика государства
8. Методы тарифного регулирования ВЭД.
9. Методы нетарифного регулирования.
10. Товарная номенклатура ВЭД
11. Формы организации ВЭД
12. Условия выхода на внешний рынок
13. Внешнеторговые операции: понятие и виды.
14. Базисные условия
15. Понятие, этапы внешнеторгового контракта
16. Структура внешнеторговых контрактов
17. Формы внешнеторговых посредников
18. Методы торговли.
19. Ценовые условия сделок
20. Понятие и виды транспортных перевозок
21. Характеристика основных видов транспорта.
22. Транспортное страхование

23. Бартер и компенсационные сделки
24. Понятие и виды лизинга.
25. Методы расчета лизинговых платежей
26. Роль бирж в международной торговле.
27. Понятие и виды СЭЗ.
28. Принципы функционирования и цели создания СЭЗ.
29. Особенности осуществления ВЭД на современном этапе.
30. Международная торговля объектами интеллектуальной собственности.

6.2.2 Темы рефератов

1. Место России в современном мире и состояние внешнеэкономических связей.
2. Развитие внешней торговли в России. Проблемы торговли российского партнера с зарубежным.
3. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне государства.
4. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне региона.
5. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия.
6. Прямое и косвенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России.
7. Экспортно-импортные операции. Реэкспорт, реимпорт.
8. Эффективность операций.
9. Система внутренних посредников в России.
10. Система зарубежных посредников.
11. Особенности ценообразования на экспортную продукцию.
12. Понятие мировой цены и виды контрактных цен.
13. Международные условия ИНКОТЕРМС.
14. Договор международной купли – продажи.
15. Понятие и содержание оферты.
16. Коммерческие переговоры.
17. Типовые контракты.
18. Создание предприятий с участием иностранных инвесторов. Обоснование необходимости создания предприятий с иностранными инвестициями
19. Торгово-промышленная палата РФ как основной участник внешнеэкономической деятельности.
20. Регулирующая роль ООН.

6.2.3. Тестовые задания

1. Режим морских перевозок, при которых известны периоды заходов судов в порты:

1. Трамповые.
2. Срочные.
3. Регулярные.
4. Чартерные.
5. Каботажные.

2. Группа базисных условий поставки товаров («ИНКОТЕРМС-90», «ИНКОТЕРМС-2000»), в которой предусмотрено, что все основные риски и расходы при транспортировке приходятся на покупателя:

1. А.
2. В.
3. С.
4. D.
5. Е.
6. F.

3. Термин «франко» в базисных условиях поставки означает, что...:

1. ...покупатель свободен от рисков и всех расходов по транспортировке товара до пункта обозначенного за термином «франко».
2. ...продавец свободен от рисков и всех расходов по транспортировке товара до пункта обозначенного за термином «франко».
3. ...груз уже прошел «таможенную очистку».
4. ...груз будет доставлен во французский порт.
5. ...груз будет доставлен на французском судне.

4. В базисных условиях поставки товаров предусматриваются:

1. Момент перехода рисков гибели или повреждения товара с продавца на покупателя.
2. Момент перехода права собственности.
3. Форма оплаты.
4. Валюта платежа.

5. Базисные условия поставки, при которых продавец отвечает за «импортную очистку»:

1. EXW.
2. FAS.
3. FOB.
4. CIF.
5. DDP.

6. Наиболее высокие темпы увеличения объемов торговли отмечаются в торговле...:

1. ...сырьем.
2. ...полуфабрикатами, деталями, узлами.
3. ... готовыми изделиями.

7. Встречными операциями не являются:

1. Сделки о разделе продукции.
2. Биржевые сделки.
3. Бартерные сделки.
4. Компенсационные сделки.
5. Сделки «развитие – импорт».

8. Тарифная эскалация предусматривает:

1. Рост таможенных пошлин по мере увеличения объема поставок.
2. Изменение ставок пошлин в зависимости от степени обработки товара.
3. Зависимость применения ставок таможенных пошлин от страны происхождения товара.
4. Снижение тарифа для некоторых групп стран.
5. Увеличение тарифа для некоторых групп стран.

9. «Товары и услуги экспортера должны пользоваться на рынке импортера условиями во всех отношениях не худшими, чем товары и услуги любого другого государства»:

1. Национальный режим.
2. Преференциальный режим.
3. Импортозамещающий режим.
4. Режим наибольшего благоприятствования.

10. Тарифное квотирование предусматривает:

1. Рост таможенных пошлин по мере увеличения объема поставок.
2. Изменение ставок пошлин в зависимости от степени обработки товара.
3. Зависимость применения ставок таможенных пошлин от страны происхождения товара.
4. Снижение тарифа для некоторых групп стран.
5. Увеличение тарифа для некоторых групп стран.

11. Реальные биржевые сделки, предусматривающие отсрочку поставки и оплаты товаров:

1. Фьючерсные.
2. Спот.
3. Форвардные.
4. Арбитражные.

12. Биржевые операции, позволяющие владельцу сохраняя товар, получить на время денежные средства:

1. Лендинг.
2. Спекулятивные.
3. Хеджирование.
4. Котирование.
5. Арбитражные.

13. Валютный демпинг...:

1. ...стимулирует экспорт.
2. ...стимулирует импорт.
3. ...не влияет на объемы торговли.
4. ...повышает курс национальной валюты.

14. Снижение ставок ввозных таможенных пошлин...:

1. ...уменьшит поток прямых инвестиций.
2. ...увеличит приток прямых инвестиций.
3. ...стимулирует внутреннее производство.
4. ...повысит цены на импортные товары.

15. Государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики:

1. Свобода торговли.
2. Лессэ-фэр.
3. Либерализм.
4. Протекционизм.

16. Вид посреднической операции, при которой посредник, не являясь владельцем товара, продает его за счет владельца, но от своего лица:

1. Брокерская.
2. Агентская.
3. Перепродажа.
4. Комиссионная.

17. Таможенные пошлины начисляемые в % от таможенной стоимости товара:

1. Специфические.
2. Адвалорные.
3. Автономные.
4. Смешанные.
5. Антидемпинговые.
6. Сезонные.

18. Форма регулирования внешней торговли, отрицательно сказывающаяся на экспортных поставках:

1. Государственное кредитование экспортеров.
2. Валютный демпинг.
3. Страхование коммерческих и политических рисков.
4. Введение экспортного тарифа.
5. Предоставление связанных кредитов зарубежным импортерам.

19. Документ, выдаваемый грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке:

- а) коносамент
- б) штурманская расписка
- в) таймшит
- г) доковая расписка

20. Виды ВЭД (внешнеэкономической деятельности):

- а) внешняя торговля, инвестиции, кредиты

- б) создание совместных предприятий, международный финансовый лизинг, лицензирование, франчайзинг, страхование
- в) внешняя торговля, производственное сотрудничество, научно-техническое сотрудничество, инвестиционное сотрудничество, валютно-финансовое сотрудничество

21. Основная доля мирового рынка услуг приходится на ...

- а) развитые страны
- б) страны с переходной экономикой
- в) развивающиеся страны

22. Основные разделы платежного баланса

- а) международные операции
- б) текущие операции
- в) внешнеторговые операции
- г) операции с капиталом и финансовыми инструментами

23. Объем торговли ... наиболее динамично растет в товарной структуре мировой

- а) торговли.
- б) услугами
- в) промышленными товарами
- г) деривативами
- д) природными ресурсами

24. «Невидимый товар» в международном товарообороте – это ... услуги.

- а) информационные
- б) туристические
- в) технологические
- г) финансовые

25. Факторы, способствующие вывозу капитала и стимулирующие его

- а) растущая взаимосвязь и взаимоувязка национальных экономик
- б) изменение государственного строя
- в) повышение уровня налогообложения
- г) международная промышленная кооперация

26. Основные элементы внешнеэкономической политики

- а) поддержка экспорта
- б) внешнеторговая политика
- в) валютная политика
- г) доленое участие государства в реализации перспективных технологических проектов

27. Порядок рассмотрения спорных вопросов

- а) демпинг
- б) форс-мажор
- в) ноу-хау
- г) арбитраж

28. Общая валюта Евросоюза

- а) ЭКЮ
- б) доллар
- в) евро
- г) йена

29. «Цена» денежной единицы данной страны, выраженная в иностранной валюте или международных валютных единицах – это ...

- а) валютный курс
- б) конвертируемость валюты
- в) валютный паритет

30. Основной стимул участия национальных производителей в международном разделении труда

- а) политические мотивы
- б) свободный доступ к природным ресурсам
- в) снижение издержек
- г) приобретение знаний о новых технологиях

Ключ к тесту:

Тест	ответ	тест	ответ	тест	ответ
1	3	11	1	21	А
2	5	12	3	22	Б.г
3	1	13	1	23	д
4	2	14	1	24	Б
5	5	15	4	25	А.г
6	1	16	4	26	Б.в
7	2	17	2	27	г
8	2	18	4	28	в
9	4	19	а	29	А
10	1	20	в	30	в

7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

а) основная литература:

1. Бородавкина Н.Ю. Управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: учебно-методический комплекс/ Бородавкина Н.Ю.— Электрон. текстовые данные.— Калининград: Балтийский федеральный университет им. Иммануила Канта, 2013.— 66 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23947>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю

2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Липатов В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2014.— 232 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю

3. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебник/ Стровский Л.Е., Казанцев С.К., Шаблова Е.Г.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012.— 503 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/15341>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю

б) дополнительная литература:

1. Лебедев Д.С. Внешнеэкономическая деятельность предприятий в схемах и таблицах: учеб.пособ./Д.С.Лебедев. – М.: Проспект, 2017. – 400 с.

2. Назарова Е.А. Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебно-методический комплекс/ Назарова Е.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2014.— 176 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/14637>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю

8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

1. Всемирный экономический форум// www.weforum.org
2. Всемирный совет по туризму и путешествиям// www.wttc.org
3. Всероссийский научно-исследовательский институт// www.vniki.ru
4. «ИнформВЭС» (ТН ВЭД)// www.tr.inves.ru
5. Информационное агентство// www.reuters.com

9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

При проведении лекций, лабораторных занятий, самостоятельной работе студентов применяются интерактивные формы проведения занятий с целью погружения студентов в реальную атмосферу профессионального сотрудничества по разрешению проблем, оптимальной выработки навыков и качеств будущего специалиста. Интерактивные формы проведения занятий предполагают обучение в сотрудничестве. Все участники образовательного процесса (преподаватель и студенты) взаимодействуют друг с другом, обмениваются информацией, совместно решают проблемы, моделируют ситуацию.

В учебном процессе используются интерактивные формы занятий:

1. Творческое задание. Выполнение творческих заданий требуют от студента воспроизведение полученной ранее информации в форме, определяемой преподавателем, и требующей творческого подхода.
2. Групповое обсуждение. Групповое обсуждение кого-либо вопроса направлено на достижение лучшего взаимопонимания и способствует лучшему усвоению изучаемого материала.

10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

В процессе лекционных и практических занятий используется следующее программное обеспечение:

- программы, обеспечивающие доступ в сеть Интернет (например, «Google chrome»);
- программы, демонстрации видео материалов (например, проигрыватель «Windows Media Player»);
- программы для демонстрации и создания презентаций (например, «Microsoft PowerPoint»).

11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

Для преподавания дисциплины не требуется специальных материально-технических средств (лабораторного оборудования, компьютерных классов и т.п.). Однако во время лекционных занятий, которые проводятся в большой аудитории, использовать проектор для демонстрации слайдов, схем, таблиц и прочего материала.